



Belysning som en tjeneste

LAAS

Case study:
Forus Travbane

Vi har fått mer lys og bedre styring, belysningen trenger for eksempel ikke være på full styrke i forbindelse med trening, uten publikum til stede. I dag holder det faktisk med 10 til 15 prosent av full kapasitet når de trener. Belysningen er også blitt veldig bra. Vi er svært fornøyd med kvaliteten på produktet. Hele prosessen har i det hele tatt vært bra

Bjørn Bagstevold,
daglig leder, Forus trav

Kusk med kunnskap og kompetanse

Forus ønsket en leverandør som både kunne være i front i faget, samt bære det fulle ansvaret for systemet. En dyktig kusk på hesteryggen i belysningsfaget, for å si det slik. Forus Trav ville slippe å gjøre vurderinger på fagfelt de ikke har kompetanse på. De ønsket ikke å forholde seg til prosjektet, men kun få én løsning presentert for dem.

– "Forus Travbane er avhengige av å få mye lys, og det er bakgrunnen for denne investeringen. Egentlig har vi bare gjort en bestilling, og så har de gjort jobben for oss. Jeg ønsket meg en ferdig, komplett løsning, og det har jeg fått." sier Bjørn Bagstevold, som er daglig leder i Forus Trav AS. Han har kun hatt positive erfaringer med sin leverandør og rådgiver innen belysning.

For Forus ble det viktig å ta hensyn til TV-sendinger. Dårlig belysning vil resultere i "kornete" sendinger, selv med dagens moderne kamerautstyr. Videre er det viktig for Forus å ta vare på de publikummerne som møter opp fysisk. Det tekniske må også være av høy kvalitet. Dette inkluderer blant annet vurdering av eksisterende installasjoner, strømskap og strømføringer, blant annet i bakken.

Bedre sikt på klar bane

Forus Trav valgte en såkalt LAAS-avtale, som kort sagt betyr belysning som en tjeneste. Signify har jobbet med løsningen, sammen med Bravida som har vært teknisk leverandør. Da Forus Trav gav grønt lys for anskaffelsen, startet jobben for alvor, forteller forretningsutvikler i Signify Norge AS, Frode Juliussen;

– «Vi gikk igang med målinger og grunnarbeid. Målet var bedre lyskvalitet, bedre styring av lyssystemer, samt optimal energieffektivisering. Først gjorde vi en grundig vurdering av eksisterende behov og system. Denne vurderingen ble gjort av spesialister innen lysdesign. De definerer hva slags produkter og løsninger som må på plass, for å optimalisere lyskvaliteten. Det gir også føringer for hvilke styringssystemer som måtte på plass, slik at alle behov ble ivarettatt.»



Unngikk en pengegallop

Den nye løsningen ble tatt i bruk i september 2023. Bagstevold forteller at Forus Trav tok seg godt tid, før de gikk inn for LAAS-avtalen. – «Vi hadde i utgangspunktet tre alternativer, og vi holdt på med dette i fem år, før vi hadde økonomi til å gjøre dette spranget. Dette handlet mest om økonomi.»

– «Det er ikke alltid like fristende å bruke investeringsmidler på utstyr som kun har en bruksgevinst. Så er det slik at strømprisene har endret seg drastisk de siste par årene, og behovet for energieffektivisering har økt tilsvarende», sier Frode Juliussen. Hos Forus Trav bekrefter Bjørn Bagstevold at de har fått mer lys for pengene: – «Nå har vi 80 armaturer mer enn hva vi hadde tidligere, men likevel er utgiftene til strøm omtrent de samme. Hadde antall armaturer vært det samme, ville vi hatt en besparelse med dette nye systemet, men vi har imidlertid fått mer lys og bedre styring. Belysningen trenger eksempelvis ikke være på full styrke i forbindelse med trening, uten publikum til stede. I dag holder det faktisk med 10 til 15 prosent av full kapasitet når de trener. Belysningen er også blitt veldig bra. Vi er svært fornøyd med kvaliteten på produktet. Hele prosessen har i det hele tatt vært bra», mener Bagstevold.

Trygghet med LAAS

Med garantier for drift og vedlikehold fremover, får du også en trygghet for økonomien rundt anskaffelsen. Det er nettopp dette Signify tilbyr, med å være en faglig kompetanseleverandør som tar ansvaret innen både prosjektering og de kommende årene med drift og vedlikehold av anskaffelsen.

Bagstevold bekrefter at trygghet i anskaffelsen var svært viktig for Forus Trav:

– «Dette virker veldig seriøst og ordentlig, og for meg var det avgjørende at Signify har en lang erfaring innen belysning. Jeg orker ikke noe tull, så da gikk vi for en løsning fra noen som historisk har vært veldig gode på lysanlegg. For oss var det viktig å vite at det vi har kjøpt er trygt og stabilt.»

Lys som en tjeneste var med andre ord veldig attraktivt for Forus Trav, fordi de i korthet kunne sette bort alt- inkludert drift og vedlikehold.





© 2024 Signify Holding Med enerett. Signify forbeholder seg retten til uten varsel å foreta endringer i informasjonen oppgitt i denne publikasjonen. Signify gir ingen garanti for nøyaktighet og fullstendighet når det gjelder den inkluderte informasjonen, og er ikke ansvarlig for eventuelle konsekvenser ved bruk av publikasjonen. Informasjonen presentert i dette dokumentet er ikke ment som et kommersielt tilbud og er ikke en del av en kontrakt eller tilbud, hvis ikke annet er avtalt med Singify. Philips og Philips Shield Emblem er registrerte varemerker tilhørende Koninklijke Philips N.V. Alle andre varemerker er eid av Signify Holding eller deres respektive eiere